



**DATE DE PUBLICATION : 1<sup>ER</sup> MAI 2014**

## Aviation: Héliconia commence à peser lourd

***C'est en marge du Salon Marrakech Air Show que le Groupe Héliconia, leader dans le domaine de la prestation de service par hélicoptère au Maroc, a signé deux nouveaux partenariats à l'international.***

Aujourdhui.ma | 1-05-2014 à 09:24:00  
Par Dounia Essabban



**AAA**

C'est en marge du Salon Marrakech Air Show que le Groupe Héliconia, leader dans le domaine de la prestation de service par hélicoptère au Maroc, a signé deux nouveaux partenariats à l'international. «Les deux nouveaux contrats stratégiques permettent au premier et unique opérateur du transport et travail aérien héliporté marocain de renforcer ses interventions sur un domaine plus vaste et d'enrichir davantage ses services héliportés, confortant ainsi sa position de leader», argumentent les responsables de l'entreprise.

Concrètement, le premier contrat permettra à Héliconia de devenir revendeur officiel du constructeur d'hélicoptères italien, Agusta Westland, sur le marché marocain. Cet hélicoptériste de renommée mondiale est une des filiales du Groupe public italien Finmeccanica. «Nous sommes très heureux du contrat conclu avec Agusta Westland, troisième plus grand constructeur d'hélicoptères au monde. Ce choix stratégique permet à notre société de bénéficier des hautes performances technologiques des appareils produits par Agusta Westland et de garantir une visibilité internationale sur nos capacités de maintenance au Maroc», a déclaré à ce propos Daniel Sigaud, Pdg du Groupe Héliconia.

Le second contrat porte sur l'acquisition de deux appareils AW139 estimé à 22 millions d'euros. L'investissement visant à accompagner le développement de l'exploration pétrolière au Maroc. A travers ses 14 appareils, le prestataire de service vise spécifiquement le secteur pétrolier sur les plates-formes offshore. La diversité des prestations demeurant aussi dans la stratégie globale du groupe puisque depuis 2008, les investissements engagés ont été estimés à 550 MDH.

La pénétration du marché de l'Afrique francophone, notamment, représente une des priorités du groupe compte tenu déjà des interventions en Algérie, en Tunisie, au Mali, au Sénégal ou encore en Mauritanie.

Particulièrement sur le marché marocain, le groupe s'est déjà positionné dans des prestations on-shore comme l'évacuation sanitaire par exemple. En 2013, le premier hélicoptère SAMU au Maroc l'atteste. «Le groupe espère renforcer le dispositif SAMU National avec le lancement en 2014 et 2015 de trois projets de secours médicalisés dans les régions de Lâayoune, Oujda et Tanger», déclarent les responsables du groupe. Pour rappel, Héliconia a fait son entrée dans les services hélicoptères depuis 2008 au Maroc.

Basé à Marrakech, le groupe compte 110 personnes dans ses effectifs et exploite une flotte de 17 appareils.

Dans ses prestations, le groupe se positionne dans le transport de personnel, transport Vip, fret, évacuations sanitaires, prise de vues aériennes, travaux aériens, héliportages industriels, lavage d'isolateurs sous-tension et surveillance de réseaux électriques en IR et UV, assistance aux opérateurs gaziers et pétroliers, explorations géophysiques... La flotte répondant aux normes d'entretien et de sécurité européenne.